SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELLE TRE VENEZIE

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELL'EMILIA ROMAGNA

S.A.F. TOSCO LIGURE
Scuola Alta Formazione Dottori Commercialisti

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE MEDIOADRIATICA COMMERCIALISTI

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELLA SICILIA

CORSO DI ALTA FORMAZIONE

Valutazione d'azienda

FONDAMENTI TEORICI, BEST PRACTICE E PRINCIPI ITALIANI DI VALUTAZIONE

AREA DI SPECIALIZZAZIONE
"Principi contabili e di valutazione"

EDIZIONE VI

Online WEBINAR

152 ORE
Dal 1 dicembre 2021 al 6 marzo 2023

SAF
SCUOLE DI ALTA FORMAZIONE CNDCEC

Con il contributo scientifico di

OIV
Organismo Italiano di Valutazione

La Scuola di Alta Formazione del Triveneto

SAF Triveneta è una Scuola riconosciuta dal CNDCEC, senza scopo di lucro, costituita il 20 ottobre 2015 dai tredici **Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili del Triveneto** che coinvolge istituzionalmente anche le **sette Università sul territorio**: Libera Università di Bolzano, Università Ca' Foscari di Venezia, Università degli Studi di Padova, Università degli Studi di Trento, Università degli Studi di Trieste, Università degli Studi di Verona, Università degli Studi di Udine.

Nel corso degli anni sono stati siglati accordi di collaborazione e sono stati coinvolti nella direzione scientifica dei Corsi enti e soggetti istituzionali quali l'**Agenzia delle Entrate** e le sue direzioni territoriali, **OIV**, l'Organismo Italiano di Valutazione, **ASSIREVI**, l'Associazione Italiana dei Revisori Contabili, **OIC**, l'Organismo Italiano di Contabilità e le direzioni territoriali di **ABI**, Associazione Bancaria Italiana.

Per offrire ai Colleghi corsi in linea con le esigenze della professione, SAF Triveneta opera attraverso un **Comitato scientifico**, composto dai rappresentati degli Ordini locali e dai delegati dai Rettori delle Università e un **direttore** con pluriennale esperienza nella formazione professionale. Inoltre il **Comitato esecutivo** e il **Collegio dei revisori** garantiscono che l'offerta diffusa sul territorio si caratterizzi per elevati standard qualitativi e costi contenuti.

Per ogni corso è stato designato un **coordinamento scientifico** disciplinare, che sviluppa il programma in maniera organica e sceglie le metodologie didattiche, del quale fanno sempre parte anche Commercialisti delegati del Comitato scientifico della SAF, per assicurare che l'offerta didattica sia in linea con le esigenze del territorio.

La valutazione periodica e finale dei percorsi formativi consente di recepire gli input dei partecipanti in un **processo di miglioramento continuo della didattica**.

Freie Universität Bozen
Libera Università di Bolzano
Università Liedia de Bulsan

Università degli Studi di Padova

Università degli Studi di Trento

Università degli Studi di Trieste

Università degli Studi di Udine

Università Ca'Foscari Venezia

Università di Verona

IL CORSO

Obiettivi e destinatari

Fornire al Commercialista le **competenze necessarie alla misurazione del valore d'azienda**, strumento indispensabile nelle scelte strategiche aziendali, nelle operazioni di M&A e di finanza straordinaria, nella redazione del bilancio d'esercizio e di gruppo e nelle crisi d' impresa.

- compravendite di quote e di pacchetti azionari
- operazioni straordinarie per determinare la congruità dei rapporti di cambio
- determinazione del prezzo di offerta (IPO) al mercato
- decisioni di nuovi investimenti
- selezione delle migliori opportunità del mercato finanziario
- ristrutturazioni aziendali
- operazioni di aumento di capitale
- scelte di make or buy

Il Comitato Scientifico, nel quale partecipano le **Università e gli Ordini del territorio**, nonché **OIV**, l'Organismo Italiano di Valutazione, propone una **Faculty,** composta da accademici e professionisti in grado di **coniugare il rigore scientifico con le competenze applicative** attese da un Commercialista impegnato in un percorso di alta formazione.

Per questa ragione, con un **approccio innovativo**, un **programma sviluppato specificatamente per il professionista** e l'utilizzo di un materiale didattico realizzato con la **supervisione scientifica dell'OIV** relativamente ai temi legati ai principi di valutazione, il corso intende offrire ai Commercialisti una visione completa e articolata delle metodologie e degli strumenti indispensabili all'attività dell'esperto valutatore.

Struttura

Il corso inizia fornendo i **fondamentali in tema di valutazione** economica per acquisire le conoscenze di base dei processi valutativi e successivamente si focalizza su **valutazione di aziende, rami d'azienda, partecipazioni e beni intangibili**.

Nell'ottica della professione del Commercialista una particolare attenzione sarà dedicata alle **valutazioni legali e a fini del bilancio**, approfondendo il tema dell'**impairment test e la misurazione del valore nell'ottica tributaria** e al tema delle valutazioni **immobiliari e nei contenziosi**.

Il corso, infine, tratta il tema nella prospettiva delle **crisi di impresa** analizzando le specificità, le soluzioni tecniche e gli strumenti operativi per la valutazione.

IMPEGNO
8-16 ore al mese
152 ore di formazione

DURATA
16 mesi
1 dicembre 2021 al 6 marzo 2023

CREDITI
Crediti FPC per le materie obbligatorie

Possibilità di riporto di crediti eccedenti al triennio successivo

ATTESTATO FINALE
Rilasciato dal Consiglio Nazionale
80% frequenza obbligatoria

LEZIONI
Online in diretta e in differita

METODOLOGIA DIDATTICA

Sono previsti, per un **monte ore superiore al 40%**, specifici **Value Lab, laboratori per sperimentare e concretizzare** i metodi e le tecniche con un apprendimento basato sulle interazioni tra partecipanti e tra partecipanti e docenti su casi inerenti l'attività professionale del valutatore.

valueLab

Rispetto ai tradizionali corsi di valutazione, il corso affronta la materia sulla base di un **approccio "professionale"**, con una **forte componente applicativa** attraverso l'utilizzo di esemplificazioni, esercitazioni e casi concreti tratti dall'esperienza professionale del docente.

APPROCCIO PROFESSIONALE

Inoltre il corso, per essere di concreto supporto ai professionisti in aula, prevede anche l'applicazione delle **metodologie valutative alle aziende medio-piccole**.

METODOLOGIE VALUTATIVE PER LE PMI

I partecipanti saranno **guidati nel reperimento di informazioni e input valutativi** attraverso il ricorso a **strumenti di calcolo, banche dati** e di **analisi statistiche.**

STRUMENTI DI CALCOLO, BANCHE DATI E DI ANALISI STATISTICHE

Attraverso una didattica online sviluppata per i Corsi di Alta Formazione SAF, verranno favoriti l'**interazione** e la discussione per **individuare le soluzioni alle problematiche più complesse e condividere l'esperienza.**

CONDIVISIONE ESPERIENZA

A supporto della didattica verranno utilizzati **fogli di lavoro elettronici ed esempi di perizie valutative**, forniti ai partecipanti, per trasferire le best practices del settore che saranno utili nelle differenti situazioni della propria attività professionale.

FOGLI DI LAVORO ELETTRONICI E PERIZIE VALUTATIVE

Per chi non avesse le conoscenze di base in tema di matematica finanziaria e statistica, è previsto un **corso propedeutico** per sviluppare le competenze utili a seguire il Corso di Alta Formazione.

CORSO PROPEDEUTICO
extracourse

LA DIDATTICA ONLINE DI SAF TRIVENETA

Interazione diretta
Grazie alle metodologie sviluppate da SAF nella formazione online, è garantita l'interazione diretta con i docenti e gli altri partecipanti nella classe classe virtuale.
Attraverso casi di **studio**, **simulazioni** e **discussioni** in plenaria e in piccoli gruppi i partecipanti possono **acquisire gli strumenti e le best practice** di immediata applicazione nell'attività professionale.

Esperienza condivisa
Confrontarsi con docenti, partecipanti e testimonials permette di **dare una risposta alle problematiche più complesse** e di **condividere nuove modalità di approccio al cliente** sviluppando anche nuove idee.

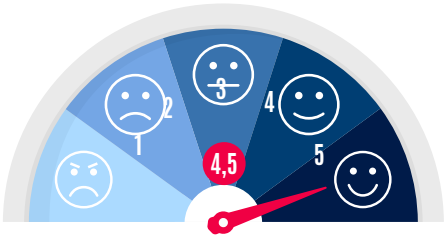
Gruppi di discussione interattiva in tempo reale
Nelle esercitazioni di gruppo è possibile un confronto immediato su approcci e metodologie per **individuare le soluzioni più efficaci**.

Opportunità di networking
Costruire relazioni con i colleghi arricchisce la vita personale e professionale anche al termine del corso e permette di avere dei **punti di riferimento per lo sviluppo della propria attività professionale.**

Flessibilità
Le lezioni svolte in modalità a distanza prevedono anche la **possibilità di usufruirne in differita**, sia per il recupero di eventuali lezioni per le quali gli impegni professionali non consentono di seguire la diretta sia per rivedere eventuali passaggi nelle lezioni più complesse.
Questo consente una **maggiore flessibilità e personalizzazione dei tempi** da dedicare la formazione.

Esperienza dei partecipanti nella didattica a distanza SAF (anno 2020)

Facilità utilizzo applicativo SAF per lezioni online (anno 2020)



Valutazione partecipanti 4,5

FACULTY

COORDINAMENTO SCIENTIFICO

Giorgio Stefano Bertinetti
Professore Ordinario di Finanza Aziendale Università Cà Foscari Venezia, Dottore commercialista ed esperto contabile

Mauro Bini
Presidente del Consiglio di Gestione Organismo Italiano di Valutazione (OIV) e Professore ordinario di Finanza aziendale Università L. Bocconi Milano

Mario Boella
Membro del Consiglio dei Garanti Organismo Italiano di Valutazione (OIV), Dottore commercialista e Revisore legale

Fabio Buttignon
Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Finanza aziendale Università di Padova

Raffaele Marcello
Consigliere CNDCEC con delega Principi contabili, principi di revisione e sistema dei controlli, Membro del Consiglio dei Garanti Organismo Italiano di Valutazione (OIV)

DELEGATI COMITATO SCIENTIFICO SAF TRIVENETA

Nicola Agnoli
Dottore commercialista e Revisore legale, Dottore di ricerca in Economia dell'intermediazione finanziaria

Moreno Mancin
Professore aggregato di Bilancio dei gruppi e delle operazioni straordinarie e di Economia delle aziende sportive, ricercatore di Economia aziendale Università Ca' Foscari Venezia

Silvano Taiana
Dottore commercialista e Revisore legale

David Tessari
Dottore commercialista

Martino Zamboni
Dottore commercialista e Revisore legale, Membro del Consiglio di gestione dell'Organismo Italiano di Valutazione (OIV)

I rappresentanti del Comitato Scientifico della SAF, in qualità di Commercialisti, hanno la funzione di valutare che il programma sia in linea con le esigenze dei professionisti che frequenteranno il corso.

Gradimento Docenti edizioni precedenti Corso Alta Formazione "Valutazione d'azienda" (dal 2018 al 2021 - 4 e 5 edizione)

Docenti 4,08

COORDINAMENTO DIDATTICO

Leonardo Adessi
Docente a contratto Università L. Bocconi Milano, Investment Director in Apeiron Management

Giovanna Piccoli
Direttore SAF Triveneta

FACULTY

DOCENTI

Leonardo Adessi
Docente a contratto Università L. Bocconi Milano, Investment Director in Apeiron Management

Nicola Agnoli
Dottore commercialista e Revisore legale, Dottore di ricerca in Economia dell'intermediazione finanziaria

Emanuel Bagna
Professore associato in Economia degli Intermediari Finanziari Università di Pavia

Giorgio Stefano Bertinetti
Professore Ordinario di Finanza Aziendale Università Cà Foscari Venezia, Dottore commercialista ed esperto contabile

Mauro Bini
Presidente del Consiglio di Gestione Organismo Italiano di Valutazione (OIV) e Professore ordinario di Finanza aziendale Università L. Bocconi Milano

Fabio Buttignon
Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Finanza aziendale Università di Padova

Alberto Brugnoli
Professore a contratto di Ragioneria generale ed applicata e Pianificazione e innovazione strategica Università Ca' Foscari Venezia, Dottore Commercialista e Revisore Legale

Silvano Corbella
Dottore commercialista e Revisore legale, Professore ordinario di Economia aziendale Università di Verona

Stefano D'orsi
Dottore Commercialista e Revisore legale, Professore a contratto di Tassazione delle Imprese e delle Attività Finanziarie Università degli Studi di Modena e Reggio Emilia

Alberto Ferrarini
Investment Associate in Apeiron Management

Alberto Ghezzi
Consulente in operazioni di finanza straordinaria e docente a contratto di Finanza Aziendale e Valutazione d'Azienda Università L. Bocconi Milano

Ugo Lassini
Professore Associato di Economia aziendale, contabilità e bilancio Università Cattolica del Sacro Cuore Milano

Roberto Maiello
Partner di Apeiron Management, esperto di valutazioni d'azienda

Patrizia Riva
Dottore commercialista e Revisore legale, Professore associato Università del Piemonte Orientale

Enrico Rovere
Managing Director, Valuation Advisory Services – Business & Intangible Valuation Duff & Phelps, A KROLL Business

Renato Santini
Dottore commercialista e Revisore legale, Professore a contratto di Finanza straordinaria Università di Bologna

Roberto Schiesari
Professore di Economia e direzione delle imprese e Valutazione d'Azienda Università del Piemonte Orientale, Dottore commercialista e Revisore legale

Simone Spreafico
Managing Director, MRICS – Dipartimento Advisory & Valuation Duff & Phelps, A KROLL Business

Marco Villani
Dottore commercialista e Revisore legale, partner Studio Prof. Luigi Guatri, Professore a contratto di Valutazione delle aziende Università L. Bocconi Milano

Martino Zamboni
Dottore commercialista e Revisore legale, membro del Consiglio di di gestione dell'Organismo Italiano di Valutazione (OIV)

PROGRAMMA

Modulo I. I PRINCIPI DI VALUTAZIONE DI BASE

PERCHÈ QUELLA DEL VALUTATORE È UNA PROFESSIONE COMPLESSA

- Le principali linee guida del corso
- Complessità e approcci metodologici
- Casi di erronee applicazioni di formule valutative
- Il pacchetto di competenze da acquisire

LE METODICHE DI VALUTAZIONE

- Le metodiche di valutazione nella valutazione d'azienda
- Cost approach (metodica del costo)
- Income approach (metodica dei risultati attesi)
- Market approach (metodica di mercato)
- La scelta delle metodiche di valutazione

Modulo 2. LE BASI TEORICHE NECESSARIE PER LA PROFESSIONE

QUANTIFICARE I FLUSSI: ANALISI DEL MODELLO DI BUSINESS

- Le modalità di analisi del modello di business
- Le modalità di analisi dell'ambiente competitivo
- L'analisi fondamentale: dal modello di business all'identificazione e quantificazione dei driver di valore
- Casi ed esemplificazioni

QUANTIFICARE I FLUSSI: LE INFORMAZIONI DI NATURA PROSPETTICA, PARTE I

- La costruzione diretta dei flussi in assenza di piano e l'analisi dell'informazione storica
- Le ipotesi riferite a condizioni ipotetiche, le ipotesi speciali, le ipotesi rilevanti e le ipotesi sensibili
- L'analisi del piano previsionale nelle diverse tipologie di incarico
- Il giudizio di ragionevolezza sul piano previsionale nella valutazione
- Casi ed esempi applicativi

valueLab

QUANTIFICARE I FLUSSI: LE INFORMAZIONI DI NATURA PROSPETTICA, PARTE II

- Casi ed esempi applicativi di calcolo dei flussi di cassa e dei relativi driver
- Introduzione all'uso di banche dati di tipo finanziario

QUANTIFICARE I TASSI: METODI STIMA DEL COSTO DEL CAPITALE: CRITERI GENERALI

- I tassi di sconto nelle valutazioni e periodo di riferimento: inquadramento generale
- Il CAPM
- Il WACC
- Metodi e modelli per l'attualizzazione aggiustata per il rischio: il RAD
- Metodi e modelli per l'attualizzazione dell'equivalente certo: il DCE

valueLab

QUANTIFICARE I TASSI: METODI DI STIMA DEL COSTO DEL CAPITALE: FONTI E TEST DI RAGIONEVOLEZZA

- Le fonti per la stima del costo del capitale
- Il sanity check
- Casi ed esemplificazioni

Modulo 3. LA CASSETTA DEGLI ATTREZZI: METODI, STRUMENTI E FONTI INFORMATIVE

VALUTAZIONI REDDITUALI E FINANZIARIE (INCOME APPROACH)

• Definizione e ambito di applicazione (PIV)
• Valutazioni reddituali equity side e asset side
• Il fattore di crescita g
• Il Discounted Cash Flow (DCF)
• Il valore terminale
• Il Dividend Discount Model (DDM)
• Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI PATRIMONIALI (COST APPROACH) E MISTE PATRIMONIALI/REDDITUALI

Valutazioni patrimoniali

• Definizione e ambito di applicazione (PIV)
• Documentazione di base e verifiche preliminari
• La necessità di una verifica reddituale
• Vantaggi e svantaggi del metodo patrimoniale
• Casi ed esemplificazioni

Valutazioni che esplicitano la creazione del valore

• Definizione e ambito di applicazione (PIV)
• Residual Income Model
• Economic Value Added (EVA®)
• Casi ed esemplificazioni

Valutazioni e allocazione del Prezzo di Acquisto (PPA)

Definizione e ambito di applicazione del PPA
Identificazione dei beni aziendali
Valutazione dei singoli beni aziendali
Casi ed esemplificazioni

VALUTAZIONI COMPARATIVE DI MERCATO (MARKET APPROACH)

• Definizione e ambito di applicazione (PIV)
• Il metodo dei multipli di borsa
• Il metodo della regressione o Value Map
• I multipli impliciti da analisi fondamentale
• I multipli da transazioni comparabili
• I multipli empirici
• Casi ed esemplificazioni

valueLab

UN APPROCCIO SISTEMATICO ALLA VALUTAZIONE D'AZIENDA: CASI ED ESEMPLIFICAZIONI

• Identificazione delle configurazioni di valore, unità di valutazione e livelli di valore
• Analisi del modello di business
• Quantificazione dei driver di ricavi e costi
• Valutazione
• Discussione interattiva di casi aziendali con esercizi valutativi condotti dall'aula

DALLA VALUTAZIONE DI AZIENDA ALLA VALUTAZIONE DI SINGOLI TITOLI O PACCHETTI AZIONARI

• La raccolta delle informazioni utili alla valutazione delle interessenze partecipative
• I livelli di valore
• Il calcolo diretto ed indiretto del valore di una partecipazione
• Casi ed esemplificazioni

PREMI E SCONTI
• Le modalità con cui premi e sconti vengono calcolati
• Relazioni con configurazione di valore e livelli di valore
• Il corretto utilizzo di premi e sconti
• Il calcolo di premi e sconti impliciti per la verifica di ragionevolezza
• Casi ed esemplificazioni

BENI IMMATERIALI: IDENTIFICAZIONE
• La verifica delle caratteristiche specifiche del bene immateriale oggetto di valutazione
• L'analisi di diritti legali, protezioni e limitazioni del bene immateriale
• Apprezzamento dei benefici economici diretti ed indiretti
• Valutazione delle potenzialità di sfruttamento commerciale ancora inespresso
• Identificazione del miglior uso del bene intangibile

BENI IMMATERIALI: CRITERI DI VALUTAZIONE
• Criteri basati sul costo – Costo di riproduzione e costo di rimpiazzo
• Criteri basati sul reddito – Criteri fondati sulle stime indirette dei benefici economici futuri, Criterio dei flussi differenziali, Criterio del reddito attribuito, Criterio degli extra-redditi, il Tax Amortization Benefit (TAB)
• Criteri di mercato – Il criterio delle transazioni comparabili, il criterio delle royalty di mercato di beni comparabili
• Casi ed esemplificazioni

valueLab

LE VALUTAZIONI A FINI DI GARANZIA CHE SI TRADUCONO IN FAIRNESS OPINION
• Parte teorica: caratteristiche comuni alle valutazioni legali (formalismo, adesione a principi di valutazione, competenze valutatore, fonti informative, uso di disclaimer)
• Il calcolo del costo del capitale nelle "valutazioni legali"
• Il calcolo dei premi e sconti nelle "valutazioni legali" – il premio di acquisizione, sconto per mancanza di liquidità
• Altre categorie di premi e sconti
• Un caso particolare di "valutazione legale": le valutazioni finalizzate al supporto del progetto di fusione (ai sensi di art. 2501 c.c.)
• Caso pratico di valutazione finalizzata alla quantificazione del rapporto di concambio nel contesto di una fusione per incorporazione a seguito di LBO.

Modulo 4. VALUTAZIONE E FINANZA STRAORDINARIA

LE OPERAZIONI DI FINANZA STRAORDINARIA E LE VALUTAZIONI A SUPPORTO
• Parte teorica: Le operazioni di finanza straordinaria
• L'obiettivo dell'advisor: l'execution del deal: strategie per mettere d'accordo le parti attraverso clausole di pagamento differenziato / anticipato (milestone earn-out e claw back)

valueLab

VALUTAZIONE IN DIFFERENTI SETTORI MERCEOLOGICI
• M&A nel settore Wines & Spirits (valutazione sulla base di multipli),
• M&A nel settore Information Technology (valutazione sulla base di DCF e SOTP)

LE OPERAZIONI PER CARTA (FUSIONI, CONFERIMENTI E SCISSIONI)
• Specificità delle singole operazioni
• Unità di valutazione e configurazione di valore
• Metodologie valutative
• Case study/esempi

LE OPERAZIONI STRAORDINARIE PER CASSA (LE "ACQUISIZIONI")
• La strutturazione di un processo di M&A
• La valutazione delle imprese nell'ambito di un'operazione di acquisizione: dal valore al prezzo
• La fase di due diligence e il ruolo dell'advisor sell side e buy side

MODALITA' DI FINANZIAMENTO DELLE OPERAZIONI PER CASSA
• Un caso particolare di acquisizione per cassa utilizzando la leva finanziaria: il leveraged buy out

VALORE DI RECESSO E VALORE DEI DIRITTI D'OPZIONE
• Istituto del recesso
• Unità di valutazione e configurazione di valore
• Metodologie valutative
• Valore dei diritti d'opzione (cenni)
• Aspetti peculiari/casi ed esemplificazioniCase study/esempi

VALUTAZIONI IMMOBILIARI, LE PRASSI DI MERCATO E GLI STANDARD DI RIFERIMENTO
• Caratteristiche economiche dei beni immobili
• Tassi nel settore immobiliare: dal rischio operativo al rischio finanziario
• Tassi nel settore immobiliare: yield, cap & discount rate
• Le metodologie valutative: il criterio finanziario, il criterio reddituale, il criterio di mercato, il criterio del costo
• Valutazioni di società immobiliari

ANALISI DI UNA VALUTAZIONE A FINI DI RECESSO, ANALISI DI UNA VALUTAZIONE NEL CONTESTO DI UN'OPERAZIONE STRAORDINARIA

LA VALUTAZIONE DELLA SOCIETA' TARGET DOPO L'ACQUISIZIONE: IMPAIRMENT TEST IAS 36 E OIC 9
• Il trattamento degli intangibili nei principi contabili italiani vs principi contabili internazionali
• Le configurazioni di valore rilevanti e la ratio sottostante

ESEMPLIFICAZIONE SU IMPAIRMENT TEST

WORKSHOP FINANCIAL MODELING
• La base di partenza: costruzione un business plan coerente con i financials storici e con gli obiettivi dell'azienda a medio lungo termine
• Lo sviluppo: implementazione della valutazione in ciascuna metodologia idonea
• La conclusione: un confronto tra il risultato di ciascuna metodologia: capirne la coerenza e saperne spiegare le eventuali differenze

VALUTAZIONE D'AZIENDA IN CONDIZIONI DI INCERTEZZA, LA PROSPETTIVA DELL'INVESTITORE
• Come cambiano i Business Plan
• Come cambiano i tassi di sconto
• La coerenza tra flussi e tassi

Modulo 5. VALUTAZIONE, FINANZA E CRISI D'IMPRESA

DALLA DIAGNOSI DELLA CRISI AGLI STRUMENTI PER LA SOLUZIONE

• Qualificazione dello stato di crisi: cause e caratteri principali
• La diagnosi dello stato di crisi
• La gestione della crisi d'impresa: l'ottica liquidatoria e quella della continuità
• La scelta dello strumento per il risanamento
• Il percorso di risanamento: contenuti e caratteristiche di un piano sostenibile e affidabile

LA VALUTAZIONE DEL CAPITALE NELL'IMPRESA IN CRISI

• I possibili contesti valutativi (aziende in tensione finanziaria, in crisi reversibile e irreversibile)
• Ruolo e responsabilità del valutatore
• Disponibilità e affidabilità della base informativa
• Data di riferimento della stima e sua evoluzione
• Metodiche valutative e loro declinazione per le imprese in crisi
• Principi di riferimento
• Occasioni valutative, configurazioni di valore e incarico
• Criticità valutative per le PMI
• Un approccio semplificato per i casi di base informativa limitata
• Applicazione ad un caso concreto: Façion S.r.l.

valueLab

LA VALUTAZIONE D'AZIENDA NELLE PROCEDURE CONCORSUALI E NELL'AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA

• Valore di mercato, valore di liquidazione forzata e prezzo base nelle vendite in asta
• La valutazione delle aziende in funzionamento nell'Amministrazione Straordinaria

valueLab

VALUTAZIONE DI UN RAMO D'AZIENDA DI UNA AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA NEL CONTESTO DI UNA PROCEDURA DI VENDITA COMPETITIVA

• Lezione interattiva in cui l'aula sarà suddivisa in gruppi di lavoro che produrranno, in modo autonomo, la valutazione della società target secondo differenti configurazioni di valore.

Modulo 6. VALUTAZIONE NEI CONTENZIOSI

CTU E CTP – TEORIA E CASI

Il ruolo del CTU

• Il mandato valutativo d'ufficio
• Le caratteristiche della valutazione e le conseguenze su flussi e tassi da utilizzare
• Case study/esempi

Il ruolo del CTP

• Il mandato valutativo di parte
• Le caratteristiche della valutazione e le conseguenze su flussi e tassi da utilizzare
• Case study/esempi

valueLab

LA VALUTAZIONE IN UN CONTENZIOSO. CTU E CTP

• L'aula viene divisa in gruppi di lavoro, metà dei quali svolgono il ruolo di CTP di una parte, l'altra metà il ruolo di CTP dell'altra parte, con interessi contrapposti. Il docente svolge il ruolo di CTU.

CHIUSURA DEL CORSO

IL LEGAME TRA CONTABILITA' E FINANZA: APPROFONDIMENTO CONCETTUALE DEL "RESIDUAL INCOME MODEL"

• Contabilità e Valore
• Residual Income Model
• Driver del RoIC e piani aziendali
• Caso Calze Spain

Il programma sarà aggiornato con tutte le novità normative che nel frattempo dovessero entrare in vigore. Vista la durata e la distribuzione delle lezioni, il calendario, il programma e i docenti coinvolti potranno subire variazioni che saranno comunicate ai partecipanti.

CORSO PROPEDEUTICO MATEMATICA FINANZIARIA E STATISTICA

extracourse

É previsto un corso propedeutico, facoltativo e non compreso nelle ore del Corso di Alta Formazione "Valutazione d'azienda", aperto a tutti coloro che desiderano acquisire le competenze di base necessarie per frequentare il Corso di Alta Formazione.

PROGRAMMA

Calcolo finanziario
- Capitalizzazione e attualizzazione semplice
- Capitalizzazione e attualizzazione composta
- Rendite finanziarie limitate e illimitate
- Tassi d'interesse nominali ed effettivi
- Capitalizzazione continua
- Conversione da valori reali a valori nominali
- Conversione di grandezze espresse in valute diverse

Analisi e valutazione di titoli finanziari
- Profilo finanziario e valutazione di azioni
- Profilo finanziario e valutazione di obbligazioni

Metodi per le decisioni di investimento
- Valore attuale netto
- Tasso interno di rendimento
- Costo annuo equivalente
- Tempo di recupero attualizzato

Metodi per le decisioni di finanziamento
- Ammortamento di un prestito a rate costanti
- Profilo finanziario di un contratto di leasing

Statistica per la finanza
- Incorporare l'incertezza nelle valutazioni finanziarie
- Indicatori di sintesi: media e mediana
- Indicatori di variazione: varianza, deviazione standard, covarianza, correlazione
- Cenni di regressione lineare semplice
- Rischio e rendimento di un portafoglio di titoli
- Il rendimento richiesto di un titolo: il CAPM

Microsoft Excel per la finanza d'azienda
- Principi di formattazione
- Formule per l'analisi di dati
- Formule per la gestione di database

CALENDARIO

Sabato 13 novembre 2021 (ore 9-13)

Martedì 16 novembre 2021 (ore 17-19)

Lunedì 22 novembre 2021 (ore 17-19)

Sabato 27 novembre 2021 (ore 9-13)

*Le lezioni sono fruibili **in diretta** e **in differita**, sia per il recupero di eventuali lezioni, sia per rivedere i passaggi più importanti.*

ISCRIZIONE E PAGAMENTO

Il corso è a numero chiuso e riservato agli iscritti agli Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili. E' possibile iscriversi solamente online sul portale FPC2.0, cliccando sul seguente **link**.

La quota di iscrizione è pari a **€ 150,00.**

La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20, DPR 633/72.

CALENDARIO

Il corso ha una durata di 152 ore complessive e sono previste 8-16 ore di lezione al mese dal 1 dicembre 2021 al 6 marzo 2023.

Modalità didattica: per tutto il corso le lezioni verranno erogate in modalità online

Orario delle lezioni online: sessioni di 4 ore dalle ore 9.00 alle ore 13.00 o dalle ore 14.00 alle ore 18.00.

Il calendario del corso potrebbe subire modifiche che verranno comunicate appena note ai partecipanti.

DICEMBRE 2021
Mercoledì 1 (h 14 – 18)
Mercoledì 15 (h 14 – 18)

GENNAIO 2022
lunedì 10 (h 9 – 13)
lunedì 17 (h 9 – 13)
martedì 25 (h 14 – 18)

FEBBRAIO 2022
martedì 1 (h 9 – 13)
lunedì 14 (h 9 – 13)
lunedì 21 (h 14 – 18)

MARZO 2022
mercoledì 2 (h 9 – 13)
mercoledì 9 (h 9 – 13)
mercoledì 23 (h 14 – 18)

APRILE 2022
lunedì 4 (h 9 – 13)
martedì 19 (h 9 – 13)

MAGGIO 2022
mercoledì 11 (h 14 – 18)
mercoledì 18 (h 14 – 18)

GIUGNO 2022
mercoledì 8 (h 14 – 18)
mercoledì 22 (h 14 – 18)

LUGLIO 2022
lunedì 4 (h 14 – 18)
lunedì 11 (h 14 – 18)

SETTEMBRE 2022
giovedì 8 (h 14 – 18)
lunedì 19 (h 14 – 18)
lunedì 26 (h 14 – 18)

OTTOBRE 2022
lunedì 3 (h 14 – 18)
lunedì 10 (h 14 – 18)
lunedì 17 (h 14 – 18)
lunedì 24 (h 14 – 18)

NOVEMBRE 2022
mercoledì 9 (h 14 – 18)
lunedì 14 (h 14 – 18)
lunedì 21 (h 14 – 18)

DICEMBRE 2022
lunedì 5 (h 14 – 18)
lunedì 12 (h 14 – 18)

GENNAIO 2023
mercoledì 11 (h 14 – 18)
mercoledì 18 (h 14 – 18)
mercoledì 25 (h 14 – 18)

FEBBRAIO 2023
mercoledì 1 (h 14 – 18)
mercoledì 8 (h 14 – 18)
lunedì 13 (h 14 – 18)

MARZO 2023
lunedì 6 (h 14 – 18)

MATERIALE DIDATTICO

I partecipanti riceveranno, in formato elettronico, i materiali predisposti dai docenti per le lezioni.
La Faculty del corso segnalerà una serie di testi consigliati per gli approfondimenti individuali delle materie trattate.

ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

Gli iscritti che completeranno il corso, frequentando almeno l'80% delle ore, riceveranno un attestato di partecipazione dal CNDCEC.
SAF Triveneta pubblicherà sul proprio sito una sezione con i nomi dei partecipanti che hanno ottenuto l'attestato finale.
In itinere e/o al termine del corso potranno essere somministrati test di valutazione delle competenze acquisite.

CREDITI FORMATIVI

IL REGOLAMENTO FORMAZIONE PROFESSIONALE CONTINUA
Si segnala che la partecipazione al corso SAF, in base al regolamento FPC in vigore, prevede delle importanti agevolazioni per i partecipanti ai corsi SAF:
(art 5 comma 6)
I crediti formativi acquisiti mediante la partecipazione ai corsi di alta formazione realizzati dalle SAF possono essere utilizzati per l'assolvimento dell'obbligo formativo di due trienni consecutivi. **Nel caso in cui nel primo triennio la partecipazione ai corsi di alta formazione realizzati dalle SAF consenta di acquisire un numero di crediti formativi maggiore di quelli necessari all'assolvimento del relativo obbligo formativo, i crediti eccedenti potranno essere utilizzati per l'assolvimento dell'obbligo formativo del triennio successivo.** Nel caso in cui il corso/modulo realizzato dalla SAF si sviluppi su due trienni formativi, nel primo triennio saranno attribuiti solo i crediti formativi relativi al numero di ore di corso/ modulo effettivamente svolte nello stesso triennio.

Attenzione:
- **Le disposizioni di cui sopra non trovano applicazione nell'ipotesi di mancato superamento dell'80% delle ore di frequenza.** (Art. 5, comma 7 Reg. FPC in vigore).

Qualora la partecipazione al corso sia inferiore all'80% delle ore si applicano le disposizioni dei commi 3 e 4 ed i crediti formativi acquisiti mediante la partecipazione ai corsi di alta formazione realizzati dalle SAF sono attribuiti in relazione al numero di ore di corso/modulo effettivamente svolte.

- **Almeno 9 crediti** devono essere acquisiti mediante attività formative aventi ad oggetto l'**ordinamento, la deontologia, l'organizzazione dello studio professionale, la normativa antiriciclaggio e le tecniche di mediazione.**

FORMAZIONE ISCRITTI ALBO REVISORI LEGALI
I Commercialisti iscritti al Registro dei Revisori legali devono acquisire ciascun anno almeno 20 crediti formativi nelle materie, temi ed argomenti indicati nel programma annuale per la formazione definito dal Ministero dell'economia e delle finanze, di cui almeno 10 crediti formativi annui dovranno essere conseguiti nelle materie caratterizzanti la revisione legale (nel programma annuale definite Materie Gruppo A). Gli altri 10 crediti formativi annui potranno essere conseguiti nelle materie B e C.
Se il corso SAF prevede lezioni sulle materie definite annualmente dal MEF, la partecipazione a queste lezioni consente di maturare crediti validi.
Essendo il programma definito annualmente dal MEF, la validità delle relative lezioni SAF può effettivamente essere conosciuta solo a seguito della pubblicazione da parte del MEF del relativo programma.

QUALI CREDITI CONSENTE DI MATURARE IL CORSO DI ALTA FORMAZIONE "VALUTAZIONE D'AZIENDA" – ONLINE VI EDIZIONE?

E' stata presentata richiesta di accreditamento per il corso SAF. In caso di esito positivo, il corso consente di maturare:

Anno 2022
- n° 4 crediti necessari per assolvere l'obbligo formativo triennale relativo alle materie obbligatorie (l'ordinamento, la deontologia, l'organizzazione dello studio professionale, la normativa antiriciclaggio e le tecniche di mediazione)
- n. 8 crediti necessari materie B (non caratterizzanti), validi per gli iscritti all'albo dei revisori legali

Anno 2023
- n° 7 crediti necessari per assolvere l'obbligo formativo triennale relativo alle materie obbligatorie (l'ordinamento, la deontologia, l'organizzazione dello studio professionale, la normativa antiriciclaggio e le tecniche di mediazione)
- n. 4 crediti materie B (non caratterizzanti), validi per gli iscritti all'albo dei revisori legali

Tale possibilità verrà confermata o meno in base ad eventuali variazioni nel programma MEF per il 2022 e per il 2023.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

Il Corso di Alta Formazione "Valutazione d'azienda" è riservato agli iscritti agli Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili.

La quota di iscrizione è pari a **€ 1.650,00**;
È prevista una quota agevolata per gli iscritti all'Associazione dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili delle Tre Venezie pari a **€ 1.550,00**.

La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20, DPR 633/72.

Il corso propedeutico riservato agli iscritti agli Ordini dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili è aperto a coloro che vogliano acquisire le competenze di base, necessarie per frequentare il Corso di Alta Formazione e ha una quota di iscrizione pari a **€ 150,00**.

La fatturazione avverrà in esenzione ex art. 10 n. 20, DPR 633/72.

ISCRIZIONE E PAGAMENTO

1) ISCRIZIONE

Dal giorno di apertura delle iscrizioni è possibile iscriversi solamente on line sul **portale FPC2.0** al seguente indirizzo www.formazionecommercialisti.org

INSERIMENTO ISCRIZIONE

Qualora si fosse già registrati sul portale FPC2.0 utilizzare come di consueto le credenziali username e password per accedere al portale.
Qualora non si fosse in possesso delle credenziali di accesso, consigliamo di collegarsi prima della data di apertura delle iscrizioni ed effettuare la sola registrazione anagrafica che è gratuita e non impegnativa rispetto all'iscrizione ai corsi e consente di inserire più velocemente l'iscrizione.
Le iscrizioni saranno accettate in ordine cronologico di arrivo fino a esaurimento dei posti. Le richieste successive saranno messe in lista di attesa.

2) PAGAMENTO E QUOTA

Una volta effettuata l'iscrizione sul portale formazione FPC2.0 è necessario, entro 24 ore, effettuare il pagamento della quota di iscrizione tramite bonifico bancario.

La quota può essere versata in un'unica soluzione all'atto dell'iscrizione o in due rate:
• la prima pari a € 1000,00 all'atto dell'iscrizione
• la seconda per l'importo residuo entro il 16 maggio 2022

Nel caso in cui non venisse confermata la partecipazione, tramite il versamento della quota di iscrizione entro 24 ore dall'inserimento dei dati nel portale FPC 2.0, la prenotazione verrà cancellata e verrà aperta la partecipazione a coloro che sono in lista di attesa.
Il pagamento deve essere effettuato tramite bonifico bancario, indicando COGNOME NOME del partecipante e sigla del Corso VAL0621 da effettuarsi a favore di:

SAF TRIVENETA Scuola di Alta Formazione dei Dottori commercialisti e degli Esperti contabili delle Tre Venezie
Coordinate bancarie:
IT 08F0 2008 1210 0000 1040 60812 - Unicredit Banca - filiale di Padova - viale Trieste 51

3) CONFERMA DELL'ISCRIZIONE

Una volta effettuato il bonifico, la segreteria della SAF Triveneta, entro 10 giorni lavorativi, invierà conferma dell'avvenuta iscrizione.

CONTATTI

Per altre informazioni contattare la segreteria, via e-mail, anche se si desidera essere richiamati:
segreteria@saftriveneta.org

SAF SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE DELLE TRE VENEZIE
Via Gaspare Gozzi 2/G - 35131 Padova (PD)

CONDIZIONI CONTRATTUALI ISCRIZIONE CORSI SAF TRIVENETA

DEFINIZIONI
Iscrivendosi a un corso SAF Triveneta tramite il portale FPC2.0 si accettano implicitamente le seguenti condizioni contrattuali e il regolamento per la frequenza dei corsi SAF.

- Contratto: le presenti Condizioni Generali di Contratto e i documenti richiamati, che costituiscono complessivamente la disciplina dei rapporti tra le Parti;
- Saf Triveneta: Scuola di Alta Formazione dei dottori commercialisti e degli esperti contabili del Triveneto, con sede in Via Gozzi n. 2/G in Padova, cod. fisc/P.Iva: 04935020281;
- Cliente: il soggetto che richiede la fornitura di uno o più Servizi, identificato in base a quanto riportato nel relativo Ordine, cartaceo o telematico;
- Parti: SAF Triveneta e il Cliente;
- Servizi: i servizi forniti da SAF Triveneta in favore del Cliente, in particolare il Servizio di Formazione;
- Ordine: proposta di acquisto dei Servizi, formulata con l'utilizzo di procedura telematica tramite il portale FPC2.0 (www.formazionecommercialisti.org).

Servizio di Formazione

1. Oggetto
Oggetto del Contratto è la fornitura, dietro pagamento del corrispettivo di cui all'art. 2, in favore del Cliente e da parte di SAF Triveneta, del Servizio di Formazione, come meglio descritto nel relativo modulo telematico di adesione e ai termini e condizioni particolari ivi indicati.

2. Corrispettivo
A titolo di corrispettivo del Servizio di Formazione, il Cliente versa a SAF Triveneta l'importo indicato nel relativo modulo di adesione, alle condizioni e termini ivi specificati.

3. Durata
La durata dell'erogazione del Servizio di Formazione in Aula da parte di SAF Triveneta a favore del Cliente è indicata nel relativo Programma.

4. Variazioni
SAF Triveneta si riserva il diritto, in ragione di sopravvenute esigenze organizzative, di apportare agli eventi formativi oggetto del Servizio di Formazione variazioni di date, programmi, docenti, sedi, orari e modalità di erogazione della lezione (in aula o a distanza) da comunicarsi al Cliente per iscritto, anche a mezzo email o telefonicamente.
Per cause di forza maggiore, indipendenti dalla volontà di SAF Triveneta e non controllabili in alcun modo da SAF Triveneta (a titolo puramente esemplificativo, sopravvenuta indisponibilità del docente per malattia, impossibilità di raggiungimento della sede del corso, lutti, indisponibilità improvvisa delle aule, particolari avverse condizioni metereologiche, scioperi, emergenze sanitarie e/o provvedimenti
governativi o del Consiglio Nazionale dei dottori commercialisti e degli esperti contabili o enti ad esso collegati), che rendessero impossibile il regolare svolgimento dell'evento formativo, SAF Triveneta si riserva di modificare date, programmi, docenti, sedi, orari e modalità di erogazione della lezione (in aula o a distanza) senza dover rispettare un minimo di preavviso. In caso di impossibilità di svolgere le lezioni in aula per cause di forza maggiore (es. emergenza sanitaria) o per scelta didattica,
SAF Triveneta si riserva la possibilità di modificare le modalità di erogazione previste (da aula a online e viceversa) dando la relativa comunicazione dei nuovi calendari e delle nuove modalità didattiche. Resta inteso che in caso di rinvio operato per causa di forza maggiore, SAF Triveneta non è tenuta al rimborso delle quote versate con esclusione del diritto del Cliente a qualsivoglia risarcimento o indennità, a qualsiasi titolo richiesta.

5. Annullamento dell'evento formativo e limitazione di responsabilità
SAF Triveneta ha la facoltà di annullare, sino a sette giorni prima, l'evento formativo oggetto del Servizio di Formazione qualora non sia raggiunto il numero minimo degli iscritti o comunque un numero tale da consentire il buon esito dell'evento stesso. L'annullamento è comunicato al Cliente per iscritto o telefonicamente. Resta inteso che in caso di annullamento o di cancellazione, per qualsiasi causa, dell'evento formativo, la responsabilità di SAF Triveneta sarà limitata alla restituzione al Cliente della quota di iscrizione già versata, con esclusione del diritto del Cliente a qualsivoglia risarcimento o indennità, a qualsiasi titolo; l'eventuale rimborso della quota di iscrizione avverrà entro il termine massimo di 30 giorni lavorativi dalla data dell'evento annullato.

6. Recesso del Cliente
Il Cliente ha diritto di recedere dal Contratto sino a 15 giorni lavorativi prima dell'inizio dell'evento formativo oggetto del Servizio di Formazione, con comunicazione scritta ai numeri/indirizzi di posta elettronica indicati nell'Ordine. In tal caso al Cliente verranno addebitati € 150,00 come spese di iscrizione, la restante quota versata verrà restituita al Cliente entro 30 giorni dalla data della disdetta. Le disdette pervenute oltre il termine suddetto non daranno diritto alla restituzione della quota versata e il Cliente si ritiene impegnato al versamento delle eventuali rate residue qualunque sia il motivo del recesso.

7. Crediti formativi
Gli eventi formativi acquistati con il Servizio di Formazione consentono l'acquisizione di crediti formativi da parte del Cliente in conformità a quanto disposto dal CNDCEC.

8. Conclusione del Contratto
Il contratto si considera concluso con il versamento della quota di iscrizione (o dell'acconto) entro 24 ore dall'invio dell'iscrizione tramite procedura telematica. Nel caso in cui non venisse effettuato il pagamento entro i termini previsti, la richiesta di iscrizione decadrà automaticamente.

9. Diritti di proprietà intellettuale
diritti di proprietà intellettuale relativi al materiale, informatico e non, e ai programmi che SAF Triveneta pone a disposizione del Cliente in occasione dell'erogazione dei Servizi, comprensivi di eventuali supporti e documentazione, sono tutelati dalle norme sul diritto d'autore e restano nella piena ed esclusiva proprietà di SAF Triveneta e/o dei legittimi titolari. Il Cliente s'impegna a non pubblicare, divulgare, modificare e comunque a non compiere alcun atto che possa arrecare pregiudizio, direttamente o indirettamente, al titolare dei relativi diritti di proprietà intellettuale.

10. Comunicazioni
Tutte le comunicazioni inerenti al Contratto dovranno essere effettuate, verso il Cliente, ai numeri/indirizzi indicati nell'Ordine, e verso SAF Triveneta al seguente indirizzo email: segreteria@saftriveneta.org.

11. Divieto di cessione
Fatta eccezione per quanto diversamente previsto nel Contratto, è fatto divieto alle Parti di cedere in tutto o in parte il Contratto o i diritti e obblighi nello stesso previsti e di permettere a terzi di usufruire dei Servizi comunicando o mettendo a disposizione degli stessi i relativi dati di accesso, salvo il previo consenso scritto di SAF Triveneta. Il Cliente non ha la facoltà di farsi sostituire come partecipante all'evento formativo da un'altra persona.

12. Modifiche
Fatta eccezione per quanto diversamente previsto nel Contratto, le modifiche oggettive e/o soggettive del Contratto, così come le sue eventuali integrazioni, dovranno essere espressamente convenute per iscritto dalle Parti.

13. Effetto novativo
È escluso qualsiasi rilievo di eventuali precedenti accordi individuali tra le Parti che s'intendono totalmente assorbiti ed esaustivamente superati dal Contratto.

14. Tolleranza
L'eventuale omissione di far valere uno o più dei diritti previsti nel Contratto non potrà comunque essere intesa come definitiva rinuncia a tali diritti e non impedirà, quindi, di esigerne in qualsiasi altro momento il puntuale e rigoroso adempimento.

15. Invalidità e inefficacia parziale
L'eventuale invalidità o comunque inefficacia di una qualsiasi delle pattuizioni del Contratto lascerà intatte le altre pattuizioni giuridicamente e funzionalmente indipendenti, salvo comunque quanto previsto dell'art. 1419, I comma, cod. civ..

16. Limitazione di responsabilità
Resta inteso che SAF Triveneta non risponde dei danni di qualunque natura causati direttamente o indirettamente dal contenuto didattico dei Servizi (ivi compreso il materiale fornito) e dall'utilizzo che il Cliente riterrà di farne.

17. Conseguenze del mancato pagamento del corrispettivo
Resta inteso che in caso di mancato pagamento del corrispettivo da parte del Cliente, SAF Triveneta, oltre alla facoltà di inibire al Cliente la fruizione del Servizio, adirà alle vie legali per la corresponsione di quanto dovuto.

18. Legge applicabile
Il Contratto è regolato dalla legge italiana.

19. Foro esclusivo
Tutte le controversie derivanti dal Contratto o in relazione allo stesso saranno devolute alla competenza esclusiva del Foro di Padova.

20. Autorizzazione alla pubblicazione di immagini
Con la sottoscrizione della presente, il Cliente autorizza sin d'ora SAF Triveneta, in caso di lezioni svolte con modalità on line, nell'ambito delle attività istituzionali SAF legate all'erogazione dei corsi di formazione, alla pubblicazione e alla diffusione di immagini e video della propria persona e degli ambienti, locali, oggetti e documenti che vengono ripresi, nonché delle registrazioni audio e delle dichiarazioni rese durante la lezione, attraverso i canali a disposizione di SAF Triveneta o di soggetti terzi dalla stessa incaricati.

21. Tutela Privacy
In caso di ordini inviati dal Cliente, il Cliente dichiara di avere letto e di accettare l'informativa e la policy sulla privacy presente sul sito www.saftriveneta.org.

22. Allegati
All. 1: Regolamento per la frequentazione dei corsi SAF Triveneta.

Ai sensi e per gli effetti degli articoli 1341 e 1342 c.c., le Parti dichiarano di aver letto ed esaminato i seguenti punti del Contratto e di approvarli specificamente:
4. Variazioni;
5. Annullamento dell'evento formativo e limitazione di responsabilità;
6. Recesso del Cliente;
11. Divieto di cessione;
16. Limitazione di responsabilità;
17. Conseguenze del mancato pagamento del corrispettivo;
19. Foro esclusivo.

ALLEGATO 1: REGOLAMENTO PER LA FREQUENZADEI CORSI SAF TRIVENETA (VALIDO PER TUTTI I CORSI DI ALTA FORMAZIONE)

Svolgimento delle lezioni e comportamento richiesto
I partecipanti sono tenuti a rispettare l'orario delle attività didattiche previsto dal calendario del Corso.
Lezioni in aula
Durante lo svolgimento delle lezioni, per non disturbare i colleghi e i docenti, i partecipanti sono tenuti ad evitare l'ingresso e l'uscita dall'aula al di fuori degli orari stabiliti, se non strettamente necessario.
SAF declina ogni responsabilità per oggetti di qualsiasi natura lasciati incustoditi nelle aule, ragion per cui in caso di furto o smarrimento degli stessi, il Cliente nulla potrà pretendere ad alcun titolo da SAF.
Lezioni a distanza
Per la frequenza delle lezioni online, si richiede di attenersi alle indicazioni circa le modalità che vengono fornite di volta in volta dalla segreteria prima dell'inizio del corso o della singola lezione e dal tutor e dal docente nel corso della lezione.
Ove sia prevista la possibilità di connessione con il video e il microfono, si chiede ai partecipanti di verificare che quest'ultimo sia silenziato nel corso della lezione (quando non si interviene) per non creare disturbo alla lezione stessa con rumori di sottofondo. Si suggerisce di tenere invece il video acceso per una migliore interazione con il docente e gli altri partecipanti.
Nel caso in cui venissero organizzate delle lezioni con particolari modalità che prevedono la partecipazione attiva da parte degli iscritti e/o la suddivisione in gruppi di lavoro è invece indispensabile attivare anche la telecamera per poter svolgere adeguatamente le attività richieste.
I docenti si rendono disponibili a rispondere ad eventuali quesiti, purché di interesse generale e purché non interferenti con la trattazione delle tematiche previste dal programma.

Accesso ai corsi per non iscritti
Non è ammessa la presenza in aula di persone non regolarmente iscritte al Corso sia nelle lezioni svolte in aula che svolte a distanza. In quest'ultimo caso, è ' fatto assoluto divieto di condividere con persone terze i link e le modalità di accesso che sono strettamente personali.
In caso di impossibilità di un iscritto a partecipare ad una o più lezioni, non è ammessa la sostituzione da parte di un collega o altra persona non iscritta.

Lezioni online - accesso alle lezioni in differita
Di norma, per le lezioni erogate online, sarà disponibile la lezione in differita. Questa modalità non può essere garantita per tutte le lezioni erogate online in quanto, per alcune lezioni che prevedono modalità particolari (es. attività svolte in gruppi di lavoro) non è tecnicamente possibile la registrazione delle stesse.

Presenze e crediti formativi
Secondo quanto previsto dal Regolamento FPC, per ricevere l'attestato finale è necessario frequentare almeno l'80% delle ore previste complessivamente per il corso (per esempio per il corso di 100 ore è richiesta una frequenza di almeno 80 ore).
Qualora la partecipazione al corso sia inferiore all'80% delle ore, i crediti formativi acquisiti sono attribuiti in relazione al numero di ore di corso effettivamente svolte.
Si invitano i partecipanti a monitorare le proprie ore di presenza.
I crediti formativi maturati saranno trasmessi all'Ordine di appartenenza dei singoli iscritti secondo i termini previsti dal Regolamento FPC in vigore.

Recupero lezioni perse
Il recupero di lezioni su sedi diverse da quella di iscrizione non è di regola ammesso.
L'iscritto potrà, di accordo con l'ente organizzatore e previa verifica della disponibilità dei posti, presenziare come uditore alla lezione, ma l'attribuzione dei relativi crediti formativi così come la registrazione delle ore di presenze non è ammessa.
L'ente organizzatore valuterà di volta in volta eventuali casi particolari, quali:
- malattia grave che si protragga per più di una lezione
- concomitante iscrizione ad altro Corso SAF con coincidenza di date che comporti il mancato raggiungimento dell'80% delle ore necessarie ai fini dell'ottenimento dell'attestato finale

Rilevazione delle presenze

Lezioni in aula

La rilevazione delle presenze verrà effettuata dal tutor d'aula o da un'altra persona incaricata.
La rilevazione potrà avvenire per apposizione della firma in entrata e in uscita sull'elenco cartaceo oppure tramite scansione del codice a barre riportato sulla tessera sanitaria.

Nel caso di rilevazione cartacea:
- Al momento del check-in i partecipanti debbono apporre la firma esclusivamente nella casella riportata nella colonna "Entrata" mentre è assolutamente vietato apporre la firma anche in quella di uscita;
- In caso di ingresso in ritardo o di uscita anticipata rispetto agli orari stabili, occorre indicare accanto alla firma l'orario esatto di ingresso in aula o di uscita;
- In caso di uscita dall'aula durante lo svolgimento della lezione per un tempo superiore ai 15 minuti i partecipanti sono tenuti ad avvisare il tutor d'aula o la persona incaricata della rilevazione e di indicarel'assenza sul foglio cartaceo
- In caso di dimenticanza di apposizione della firma, i partecipanti sono tenuti ad avvisare entro 24 ore la Segreteria all'indirizzo segreteria@saftriveneta.org.

In caso di rilevazione elettronica:
- Presentarsi alla postazione del check-in con documento identificato e/o tessera sanitaria;
- Attendere la conferma del tutor di avvenuta rilevazione;
- In caso di uscita dall'aula durante lo svolgimento della lezione per un tempo superiore ai 15 minuti i partecipanti devono effettuare la rilevazione nel momento di uscita e al rientro in aula;
- In caso di dimenticanza, i partecipanti sono tenuti ad avvisare entro 24 ore la Segreteria all'indirizzo segreteria@saftriveneta.org..

Lezioni a distanza

Il sistema di norma rileva in automatico le presenze registrando il log-in e il log-out del partecipante e il relativo tempo di connessione. In caso di modifica delle modalità verrà data comunicazione tempestiva ai partecipanti che sono tenuti ad attenersi a quanto indicato da SAF.

Materiale didattico

Il materiale didattico relativo alle singole lezioni, non appena disponibile, sarà scaricabile online tramite apposite credenziali rilasciate agli iscritti.
L'accesso al materiale didattico è riservato agli iscritti al Corso: la divulgazione a terzi del materiale e della relativa password non è consentito.

Comportamenti non in linea con quanto sopra descritto autorizzano SAF TRIVENETA a inibire l'accesso alle lezioni al partecipante, senza l'obbligo di restituire le quote versate.

GLI ORGANI DELLA SAF

PRESIDENTE

Giovanni Borghini

COMITATO ESECUTIVO

Giovanni Borghini (VR)
Michela Colin (PN)
Guenther Ebnicher (BZ)
Federica Furlani (TS)
Claudio Zago (BZ)

COLLEGIO DEI REVISORI

Presidente
Pierluigi Riello (PD)

Gianluigi Degan (PN)
Disma Pizzini (TN)

Supplenti
Eugenio Frau (BZ)
Simone Moro (PN)
Paolo Piaserico (VI)

COMITATO SCIENTIFICO

Coordinatore
Federica Furlani

RAPPRESENTANTI NOMINATI DAGLI ORDINI

Nicola Agnoli (UD) – Barbara Borgato (RO) – Stefano Danieli (VR) – Davide David (GO)
Silvia Decarli (TN) – Federica Furlani (TS) – Andrea Martini (PN) – Andrea Onori (VI)
Silvia Rampazzo (PD) – Germano Rossi (TV) – Angelo Smaniotto (BL) – Silvano Taiana (BZ)
David Tessari (VE)

RAPPRESENTANTI NOMINATI DALLE UNIVERSITÀ

Andrea Giovanardi (TN) - Paolo Giudici (BZ) - Alessandro Lai (VR) - Moreno Mancin (VE)
Mario Nussi (UD) - Antonio Parbonetti (PD)- Angelo Venchiarutti (TS)

DIRETTORE

Giovanna Piccoli

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELLE TRE VENEZIE

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
DELL'EMILIA ROMAGNA

S.A.F. TOSCO LIGURE
Scuola Alta Formazione
Dottori Commercialisti

SAF
SCUOLA DI ALTA FORMAZIONE
MEDIOADRIATICA COMMERCIALISTI

SAF
SCUOLA DI
ALTA FORMAZIONE
DELLA SICILIA